

Geóg. Nacary C. Gutiérrez G.
Geóg. José A. De Sá Rodríguez M.
Ing. MSc. Rafael A. Rebolledo W.
Geóg. Dra. María G. Camargo M.

La siguiente investigación tuvo como interés determinar las Potencialidades de Desarrollo Endógeno que posee la Cuenca del Lago de Maracaibo, la cual se caracteriza por poseer diversas capacidades y potencialidades endógenas, las cuales hacen que su territorio sea competitivo en las diferentes actividades, entre las que se destacan: petrolera, agrícola, ganadera, turística, entre otras. En cuanto a su división político administrativa, comprende todo el estado Zulia y parte de los estados Táchira, Mérida, Trujillo, y Lara, de Venezuela; y una porción del Departamento Norte de Santander de Colombia, representando una superficie de 92.788,59 Km², de los cuales 12.981,88 Km² corresponden a la superficie del lago. Astronómicamente se ubica entre los 70° 30' y 73° 24' de longitud oeste, y entre los 8° 22' y los 11° 51' de latitud norte.

Para el estudio se seleccionó el área que corresponde al territorio venezolano, que se ubica entre los 7° 28' y 11° 54' de latitud norte y los 70° 00' y 73° 28' de longitud oeste, abarcando una superficie de 64.185 Km², sin incluir la superficie del lago (Figura 1).

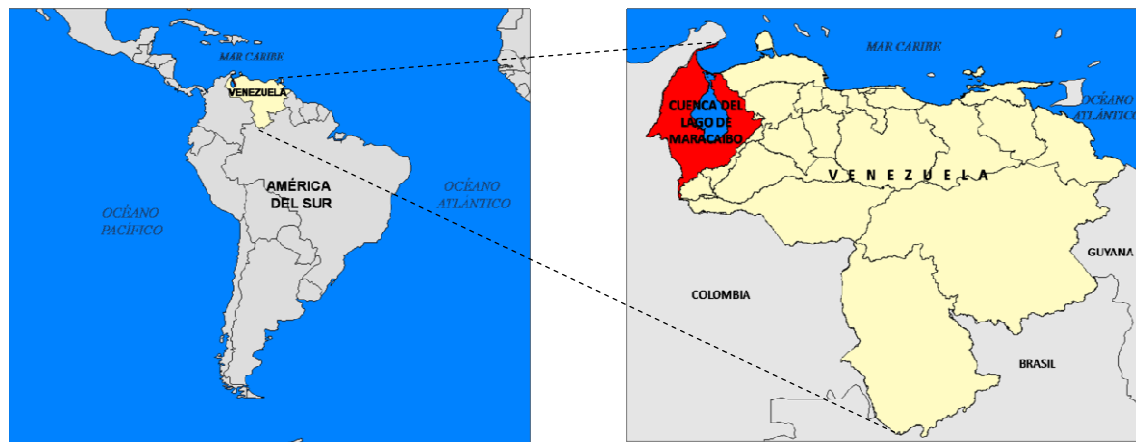


Figura 1. Localización de la Cuenca del Lago de Maracaibo

1. CONCEPTUALIZACION

Según Capulín et al., (2007), define al desarrollo endógeno, como un nuevo paradigma de desarrollo económico donde destaca la potencialidad de lo que se produce como consecuencia de la utilización del potencial y del excedente generado localmente y la atracción eventual de recursos externos, pues en esta propuesta se busca el aprovechamiento al máximo de cada uno de los recursos con los que se cuenta dentro de la localidad, sin rechazar las oportunidades que se tengan del exterior. A su vez, Gorenstein, S. y Burachik, G., (1999) plantean que la idea central de este enfoque es que los factores dinamizadores de un ámbito local/regional son fundamentalmente endógenos.

Por su parte, Camargo, M. (2006) resalta que el Desarrollo Endógeno Local y el aprovechamiento del potencial endógeno en el territorio, contempla la acción global de movilización de los actores

locales, con el fin de valorizar los recursos humanos y materiales de un territorio dado, manteniendo una negociación o diálogo con los centros de decisión económicos, sociales y políticos en donde se integran y de los que depende. Su consecución requiere de la aplicación de instrumentos o mecanismos innovadores de organización y participación. En tal sentido, el desarrollo endógeno está condicionado por un conjunto de factores sociales, económicos y culturales que determinan las potencialidades endógenas de una comunidad o población para que alcance el crecimiento. Entendiéndose como potencialidades endógenas, a todas aquellas características económicas, sociales, culturales, físico naturales, entre otras, que pueden llegar a ser productivas y competitivas para impulsar el desarrollo económico y social de una localidad, satisfaciendo las demanda de la población y reanimando la economía local.

La evaluación de las capacidades y potencialidades endógenas de una comunidad para potenciar su desarrollo endógeno local comprende el estudio de los diferentes aspectos (Figura 2) en los cuales se desenvuelve dicha comunidad (social, económico, político, entre otras), en los cuales diferentes autores plantean diversos modelos para abordar la identificación de las potencialidades endógenas.

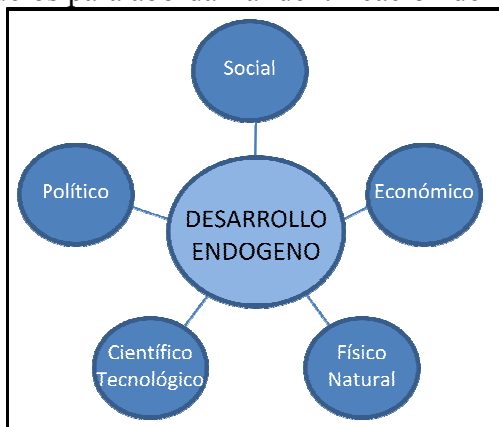


Figura 2. Aspectos del desarrollo endógeno

2. METODOLOGÍA

La estimación de las potencialidades endógenas de la Cuenca del Lago de Maracaibo, se realizaron mediante dos módulos (Figura 3), dadas las características de los procedimientos que implica cada uno de los aspectos a evaluar:

2.1 **Modulo A:** *Estimación de los aspectos Socio – Cultural, Político, Económico, Científico Tecnológico.*

DETERMINACIÓN DE POTENCIAL DE DESARROLLO ENDÓGENO EN LA CUENCA DEL LAGO DE MARACAIBO

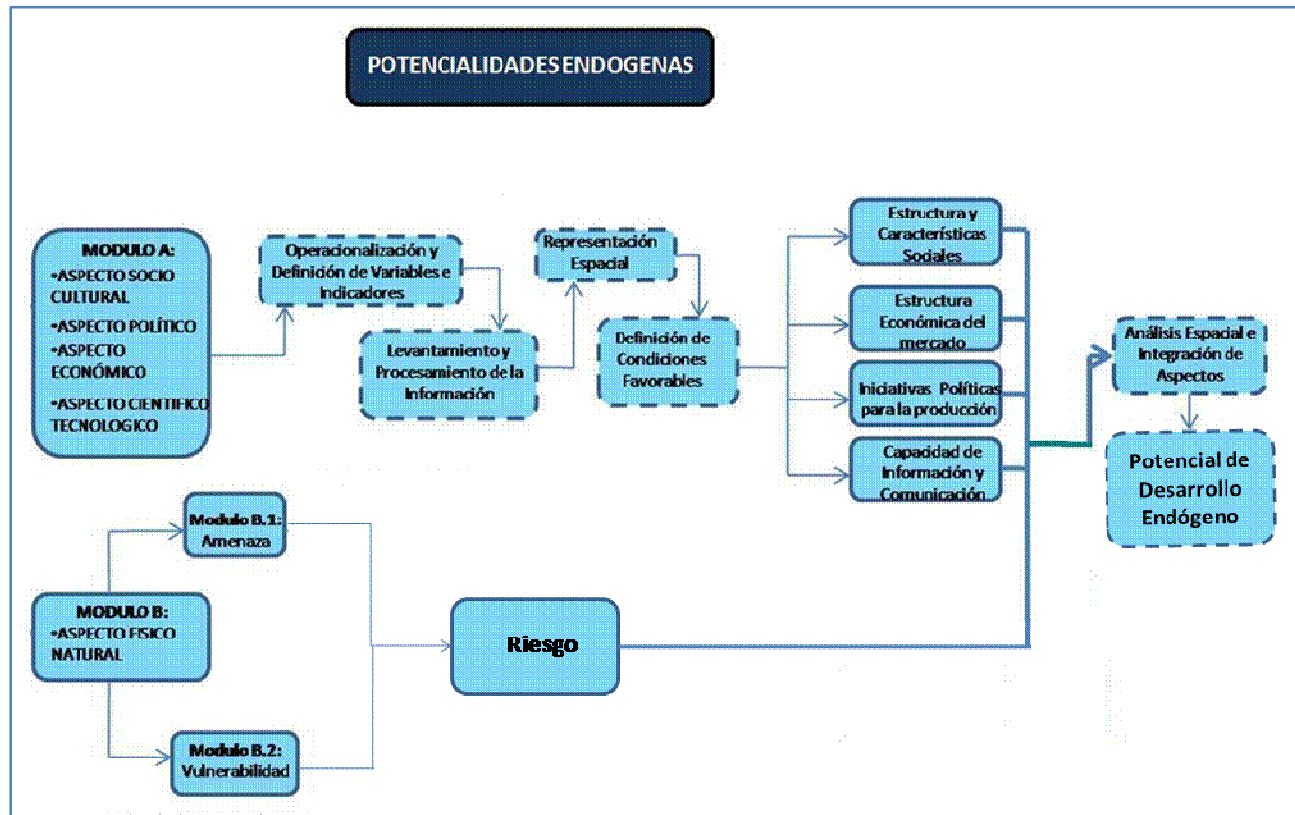


Figura 3. Estructura metodológica

- *Operacionalización de los aspectos y definición de variables e indicadores*

Aspecto	Variable	Indicador	Valoración Interpretativa
Económico	Competitividad del mercado	% empresas en el municipio con respecto a la cuenca	Alta competitividad
	Encadenamiento productivo	N° empresas según mismo CIU, con misma dirección.	Alto número de encadenamientos
	Especialización de la economía	IEE	Especialización en alguno de los sectores
	Estructura dimensional de la empresa	Orientación de la empresa	PYMEs Extravertidas o Balanceadas
	Interdependencia productiva	Interrelación entre actividades locales con actividades de la cuenca	Alto nivel de vinculación de actividades

DETERMINACIÓN DE POTENCIAL DE DESARROLLO ENDÓGENO EN LA CUENCA DEL LAGO DE MARACAIBO

Aspecto	Variable	Indicador	Valoración Interpretativa
	Origen del capital	% Capital Interno/Externo	Predominante interno
Socio Cultural	Dinámica demográfica	Crecimiento Anual Medio	Crecimiento Positivo Alto y Medio
	Estructura ocupacional	Nº de empleados en cargos gerenciales	Alta distribución de niveles ocupacionales
	Estructura social	Estratos Sociales	Estratos productivos (Alto y Medio)
	Identidad socio-territorial	Nivel de identidad	Alta identidad
	Formación profesional	Capacidad laboral local	Predominantemente del municipio
	Origen de la masa laboral	% de empleados nacidos : en el municipio, fuera y extranjero	Predominantemente nacidos en el municipio
	Uso vocacional	Correlación entre % de uso potencial y % de infraestructura productiva	Alta correlación
Político	Canalizar iniciativas locales de producción	Existencia de iniciativas locales	Si
	Incentivos fiscales y monetarios	Existencia de incentivos	Si
Científico Tecnológico	Sistemas de información y comunicación	Existencia de medios informativos locales	Si
Físico Natural	Riesgo	Nivel de riesgo	Muy bajo y bajo

Tabla 1. Operacionalización de los aspectos.

✓ **Competitividad de mercado**

Determinada a partir de la actividad predominante de las empresas del municipio y que son significativas dentro de la fuerza productiva del mismo. Se mide a través del mayor porcentaje de empresas de una actividad económica en el municipio, donde se selecciona la actividad que tenga el mayor porcentaje y se clasifica como se muestra en Tabla 2.

Rango (%)	Descripción
[0 – 50]	Baja Competitividad
(50 – 100]	Alta Competitividad

Tabla 2. Clasificación de la competitividad del mercado.



- ✓ Encadenamiento productivo
Según Matarrita (2005:2), el concepto de encadenamiento debe ser entendido como una relación de largo plazo que establecen unidades empresariales con el propósito de obtener beneficios conjuntos. Y se estimó de la siguiente manera:

Número de empresas/industrias que pertenecen a un mismo código CIIU (Código Industrial Internacional de Actividades Económicas), y que a su vez se encuentran establecidas en un mismo sector (Avenida, Calle, Urbanización, Zona industrial, entre otras), obteniendo así el porcentaje de encadenamiento por municipio con respecto al total de empresas del municipio y se clasifica como se muestra en la Tabla 3.

Rango (%)	Descripción
[0 – 40]	Bajo Encadenamiento
(40 - 50)	Encadenamiento Medio
[50 – 100]	Alto Encadenamiento

Tabla 3. Clasificación del encadenamiento productivo.

- ✓ Especialización de la economía
Con esta variable se quiere conocer la orientación del municipio hacia algunos de los sectores de la economía (sector I, sector II, sector III), es decir, que sector de la economía ocupa más empleados y por ende se especializa en el mismo. Y se mide a través del Índice de Especialización Económica (IEE).

$$IEE = \frac{ESM}{TOM} \quad ; \quad IEE: \frac{ESP}{TOM} ; \frac{ESS}{TOM} ; \frac{EST}{TOM}$$

Donde:

IEE: Índice de especialización económica.
 ESM: Empleados por sectores económicos del municipio (P, S, T)
 ESP: Empleados del sector primario
 ESS: Empleados del sector secundario
 EST: Empleados del sector terciario
 TOM: Total de ocupados del municipio.

Los IEE se clasificaron como se muestra en la Tabla 4.

IEE	Descripción
[0.30 – 0.50)	Mixto (Con cualquier de los tres Sectores)
[0.50 – 1.00]	Tendencia a (Sector I, II o III)

Tabla 4. Clasificación del índice de especialización económica (IEE).

- ✓ Estructura dimensional de la empresa
Tendencia establecida por las empresas locales en cuanto a la orientación productiva (interna/externa) por el estudio de proveedores y clientes. Se obtiene a través de la orientación geográfica de las ventas de las empresas del municipio y el tamaño de las empresas predominantes en el municipio (Pequeña y Mediana Empresa (PyME), o Gran Empresa (GE)), el cual se determina a través de la combinación de ambas como se muestra en la Tabla 5.



DETERMINACIÓN DE POTENCIAL DE DESARROLLO ENDÓGENO EN LA CUENCA DEL LAGO DE MARACAIBO

Orientación/Tamaño	PyME	GE
Municipio Balanceado	Balanceado	Balanceado
Municipio Exportador	Extravertida	Enclave o Motriz
Municipio Importador	Dependiente	-----

Tabla 5. Estructura dimensional de la empresa según la orientación y tamaño.

Para obtener la orientación de ventas del municipio se realizó mediante la siguiente fórmula:

$$R = TE - EC$$

Donde:

R = Respaldo dentro del municipio para la actividad económica

TE = Total de empresas por código CIU por municipio.

EC = Disponibilidad de empresas compatibles para cada empresa dentro del municipio.

Si $R \leq 0$ la actividad se orienta hacia adentro.

Si $R > 0$ la actividad se orienta hacia afuera.

Para obtener la orientación de ventas del municipio, se determinaron las proporciones de las actividades que están orientadas hacia afuera y las que están orientadas hacia adentro, tal cual se muestra en la Tabla 6.

Para la determinación del tamaño de las empresas predominantes en los municipios, se obtuvieron a través de los estratos de las empresas.

Condición	Orientación municipio
Si N° actividades con orientación hacia adentro es mayor que las que se orientan hacia afuera	Exportador
Si N° actividades con orientación hacia adentro es menor que las que se orientan hacia afuera	Importador
Si N° actividades con orientación hacia adentro es igual que las que se orientan hacia afuera	Balanceado

Tabla 6. Orientación de las empresas.

✓ Interdependencia productiva

Generalización municipal del nivel de vinculación productiva que existe entre las empresas asentadas en el municipio. Se estima a través del número de actividades presentes en el municipio (por el Código CIU) que se encuentran interrelacionadas con las actividades de la Cuenca, según el Código CIU, para así obtener el número de interrelaciones (Tabla 7).



DETERMINACIÓN DE POTENCIAL DE DESARROLLO ENDÓGENO EN LA CUENCA DEL LAGO DE MARACAIBO

Nº interrelaciones del municipio/cuenca	Descripción
< 5.000	Baja interdependencia
≥ 5.000	Alta interdependencia

Tabla 7. Clasificación de la interdependencia productiva.

✓ Origen del capital

Conocer la procedencia del capital, es decir, si el capital originario para el establecimiento de alguna empresa/industria proviene del municipio o fuera del mismo. Se estima a partir del porcentaje de capital interno/externo, considerando las empresas de estrato 1 (con más de 100 trabajadores) de origen externo (Tabla 8).

% Capital interno (CI)	Descripción
CI>60	Predominantemente interno
CI<40	Predominantemente externo
40<CI<60	Balanceado

Tabla 8. Clasificación del origen del capital.

✓ Dinámica demográfica

Conocer la dinámica de crecimiento y el tamaño de la población así como su comportamiento de ocupación del territorio a través de los años. Esto se llevó a cabo para los años censales 1990 y 2001, obteniéndose a través del cálculo del Crecimiento Anual Medio (CAM), el cual se estima mediante la siguiente fórmula:

$$r = \left(\sqrt[t]{\frac{P_1}{P_0}} - 1 \right) * 100$$

Donde:

- t: Diferencia entre los dos tiempos censales, en este caso 11 años.
- P₁: Población total para el año 2001.
- P₀: Población total para el año 1990.

Una vez obtenido el Crecimiento Anual Medio, se agrupan en tres clases, como se muestra en la Tabla 9.

CAM %	Descripción
< -4	Crecimiento negativo bajo
-4 a 0	Crecimiento negativo medio
0 a 4	Crecimiento positivo medio
>4	Crecimiento positivo alto

Tabla 9. Clasificación de dinámica demográfica

✓ Estructura ocupacional

Estructuración, categorización y jerarquización de los puestos de trabajo de una organización, según las actividades y funciones dentro de la institución.

Se obtuvo mediante el número de ocupados en puestos gerenciales nacidos en el municipio, para luego obtener el porcentaje de Capacidad Laboral Local. Se clasificaron en dos grandes grupos, tal como se muestra en la Tabla 10.



DETERMINACIÓN DE POTENCIAL DE DESARROLLO ENDÓGENO EN LA CUENCA DEL LAGO DE MARACAIBO

Capacidad Laboral Local (%)	Descripción
<0.75	Baja distribución de niveles ocupacionales
>0.75	Alta distribución de niveles ocupacionales

Tabla 10. Clasificación de estructura ocupacional.

✓ Estructura social

Caracterización de la población en términos de su estatus social, definido por capacitación, sus condiciones de empleo y vivienda. Se obtuvo basándose en el Método Graffar, quien plantea la evaluación a través de cuatro variables: profesión del jefe de familia, grado de instrucción de la madre, principal fuente de ingresos y condiciones de alojamiento, sin embargo, para efectos del estudio solo se evaluarán las variables: profesión del jefe de familia, grado de instrucción de la madre y condiciones de alojamiento. Las cuales se realizaron de la siguiente manera:

- *Profesión del jefe de familia*

Se seleccionaron los siguientes niveles educativos para la evaluación universitario, técnico superior y técnico medio. Se calculó el porcentaje para cada uno y luego el promedio para cada nivel educativo de la cuenca, para elaborar una nueva matriz que contenga la resta del porcentaje de jefes de familia por nivel educativo para cada municipio con respecto al promedio por nivel educativo del jefe de familia para toda la cuenca. Una vez obtenida la matriz, se procede a agrupar aquellos niveles educativos favorables aplicándoles una suma algebraica para obtener un índice parcial por unidad espacial, donde los valores negativos indican que el municipio se encuentra por debajo del promedio de la cuenca.

- Grado de instrucción de la madre

Esta variable se realiza con el mismo procedimiento de la variable profesión del jefe de familia. Por tanto, se obviará el proceso de cálculo para no caer en redundancia.

- *Condiciones de alojamiento*

Para la evaluación de esta variable se seleccionaron las siguientes condicionantes: tipo de vivienda, abastecimiento de agua, servicio eléctrico, eliminación de excretas. Seleccionando el total de viviendas que posean las condicionantes mencionadas anteriormente. Luego se calculó el promedio para cada tipo de vivienda de la cuenca, para así elaborar una nueva matriz que contiene la resta del porcentaje de tipos de vivienda para cada municipio con respecto al promedio por tipo de vivienda para toda la cuenca. Una vez obtenida la matriz, se procede a agrupar aquellas condiciones favorables aplicándoles una suma algebraica para obtener un índice parcial por unidad espacial, donde los valores negativos indican que el municipio se encuentra por debajo del promedio de la cuenca.

Una vez realizadas las ponderaciones para cada una de las tres sub-variables, se sumaron entre sí, para obtener el índice total correspondiente a cada estrato social distribuido según la Tabla 11.

Estrato Social	Descripción
0 - 1	Bajo
2	Medio
3	Alto

Tabla 11. Clasificación de estructura social



✓ Identidad socio territorial

Sensación de pertenencia del individuo al municipio, estimado a partir de la dinámica demográfica desde una perspectiva individual. Para la elaboración de la misma, se tomaron dos indicadores: nivel educativo según lugar de nacimiento y existencia de centros de formación profesional en el municipio (universidades, tecnológicos, entre otros). Procediendo de la siguiente manera:

- Seleccionando el nivel educativo por: total de universitarios, total de técnicos superiores. Para luego sumarlos y obtener el número total de profesionales del municipio.
- Dividiendo en cuatro grupos el lugar de nacimiento: nacidos en el municipio, nacidos en el resto del país, nacidos en el exterior y los no declarados. Para resumirlo en dos grupos: nacidos en el municipio y nacidos fuera del municipio (suma de los ítems nacidos en el resto del país, nacidos en el exterior y los no declarados). Esto para obtener el porcentaje de profesionales nacidos en el municipio y el porcentaje profesionales nacidos fuera del municipio.
- Existencia de centros de formación profesional en el municipio: ello se llevo a cabo mediante un inventario de centros universitarios presentes en el municipio atribuyéndole la descripción binaria de: si tiene y no tiene instituciones el municipio.
- Descripción del nivel de identidad socio territorial:

Alto: > 50%. Profesionales nacidos en el municipio, que estudiaron fuera del mismo debido a que este no posee instituciones universitarias pero que regresaron a ejercer y/o trabajar en el municipio de nacimiento.

Media: > 50%. Profesionales nacidos en el municipio, que se formaron en el mismo debido a que posee instituciones universitarias, por tanto nacieron, se formaron y se quedaron ejerciendo y/o trabajando allí.

Bajo: < 50%. Profesionales nacidos en el municipio, se formaron en otro municipio debido a que el municipio de nacimiento no posee instituciones universitarias, pero no regresaron a su municipio de origen, es decir que ejercen y/o trabajan en otro lugar.

✓ Formación profesional o formación laboral

Tendencia municipal en cuanto a capacidad de capacitación y ocupaciones efectivas dentro del municipio. Se calculó de la siguiente manera:

Obteniendo el número de población ocupada se calculó el porcentaje de población ocupada en el municipio, para luego determinar el porcentaje de la fuerza de trabajo proveniente del municipio o local y el porcentaje de la fuerza de trabajo proveniente fuera del municipio, esto para obtener el porcentaje de capacidad laboral local (Anexo 11). Y se clasificaron dos grupos como se muestra en la Tabla 12.

DETERMINACIÓN DE POTENCIAL DE DESARROLLO ENDÓGENO EN LA CUENCA DEL LAGO DE MARACAIBO

Capacidad Laboral Local (%)	Descripción
<0.75	Baja distribución de niveles ocupacionales
>0.75	Alta distribución de niveles ocupacionales

Tabla 12. Clasificación de formación profesional.

✓ Origen de la masa laboral

Procedencia y/o lugar de nacimiento de los empleados que conforman la fuerza laboral del municipio. Se realizó mediante el número de ocupados según lugar de trabajo y lugar de nacimiento, para luego obtener el porcentaje de trabajadores provenientes del municipio, resto del país y extranjero. Clasificándose según el origen como se muestra en la Tabla 13.

Origen de la masa laboral (%)	Descripción
Municipio (1)	Predominantemente del municipio
Resto de País (2)	Predominantemente del resto del país
Extranjero (3)	Predominantemente del extranjero
Cualquier combinación entre 1, 2 y 3	Mixto

Tabla 13. Clasificación de Origen de la masa laboral.

✓ Uso vocacional

Correlación espacial entre vocación de uso del suelo e infraestructura socio-productiva necesaria para tal uso, estimada por modos de producción. Donde la correlación mayor a 0.70 se consideraba como armónica.

La vocación del uso del suelo está representada por porcentaje de disponibilidad de tierras agrícolas y agropecuarias de cada municipio, por el contrario, la infraestructura socio productiva está referida a la distribución de las actividades agrícolas y de ganadería que se desarrollan en cada municipio.

✓ Incentivos fiscales y monetarios

Incentivos, exoneraciones de impuestos, etc. que ofrece el municipio para el asentamiento de nuevas empresas, para potenciar el desarrollo económico.

Se realizó mediante la recolección de datos en las diferentes alcaldías que posee la cuenca, a través de llamadas telefónicas para determinar los municipios que ofrecen incentivos fiscales y monetarios.

✓ Iniciativas locales de producción

Promociones y ayudas blandas que ofrece el municipio para el asentamiento de nuevas empresas, para promover el desarrollo económico. Dicha variable se llevo a cabo de manera similar con la variable incentivos fiscales y monetarios, solo que con ésta se quiere determinar aquellos municipios que posean iniciativas locales de producción.

✓ Sistemas de información y comunicación

Inventario de medios de comunicación instalados en cada municipio, los cuales proporcionan información local a la población. La elaboración de esta variable se realizó a través de un inventario de los diferentes medios de comunicación presentes en el municipio, luego de obtener estos datos se procedió a separarlos por: tipo de medio (radios, periódicos y/o televisoras) y condición del medio: privado y/o público. Todo esto para obtener el número de medios presentes en el municipio en general y por tipo de medio (radios, periódicos y/o televisoras).



- *Levantamiento y procesamiento de la información*

Consiste en el proceso de búsqueda de la información, el cual se basó principalmente en el Censo 2001, en el SISOV (Sistema Integrado de Indicadores Sociales de Venezuela), Base del Directorio Manufacturero General de Venezuela realizado en el año 2005, una vez recopilada toda la data, se procedió a estimar cada uno de los indicadores de las variables.

- *Definición de condiciones favorables*

Una vez estimado cada indicador de sus respectivas variables, se determinan las clases o condiciones favorables para el desarrollo endógeno, a las cuales se le asigna el valor de 1, y a las restantes 0, obteniendo así un binario.

- *Representación espacial*

Una vez obtenidos todos los indicadores con sus respectivas condiciones favorables, se representan espacialmente a nivel de municipio, de manera que, por cada variable se obtenga una cobertura espacial, y posteriormente generar un mapa por cada uno de los aspectos: socio culturales (estructura y características sociales), económicos (estructura económica del mercado), político (iniciativas políticas para la producción) y científico – tecnológico (capacidad de información y comunicación), donde cada aspecto es el resultado de la suma de sus respectivos indicadores, los cuales son divididos entre el número de indicadores, para así establecer un índice que varía de 0 a 1.

2.2 **Modulo B:** *Estimación del Aspecto Físico – Natural.*

En este módulo se desarrolla el aspecto físico natural, el cual se obtiene mediante la estimación de la Amenaza y de la Vulnerabilidad, tal como se muestra en la Figura 4. La Amenaza fue obtenida a través de un análisis espacial multivariado con valoración geostatística, por su parte la vulnerabilidad se determina a través de la evaluación de los aspectos físicos y socioeconómicos.

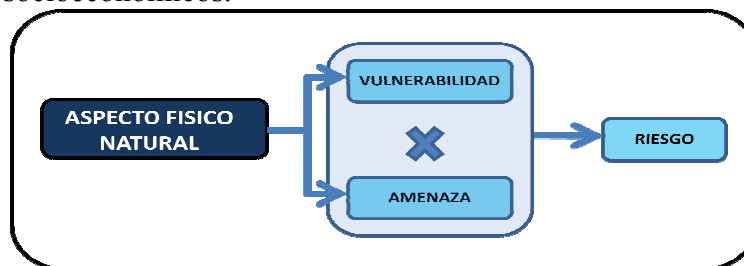


Figura 4. Operacionalización del aspecto físico natural.

3. **RESULTADOS**

Producto de la conjugación de los aspectos económico, socio cultural, político, científico tecnológico y físico natural (Figura 5), evaluados y desarrollados a lo largo del presente trabajo, otorgando a cada aspecto igual importancia y peso, se determinó el potencial endógeno de la Cuenca del Lago de Maracaibo, mediante el Índice de Potencial de Desarrollo Endógeno (Ipde), el cual varía de 0 a 1, donde 1 indica muy alto potencial endógeno y por el contrario 0 bajo potencial

endógeno (Figura 6). Para el análisis del Índice de Potencial de Desarrollo Endógeno (Ipde), se dividieron en cuatro grandes grupos como se muestra en la Tabla 14.

Índice de Potencial de Desarrollo Endógeno (IPDE)	Potencial de Desarrollo Endógeno
0.00 – 0.40	Bajo
0.41 – 0.60	Medio
0.61 – 0.80	Alto
0.80 – 1.00	Muy alto

Tabla 14. Potencial de Desarrollo Endógeno.

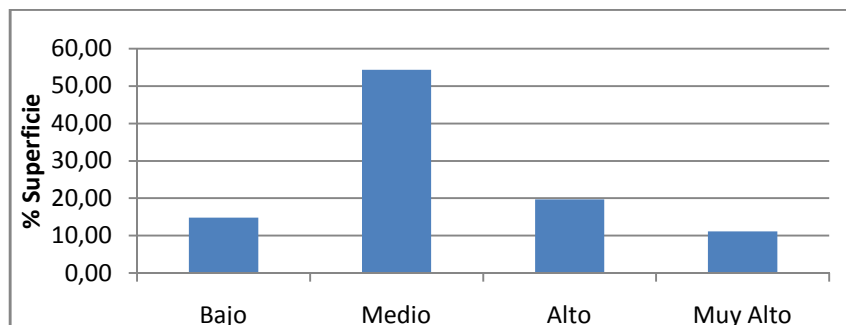


Figura 5. Potencial de Desarrollo Endógeno.

1. Muy alto potencial de desarrollo endógeno

El primer grupo, con Índice de Potencial de Desarrollo Endógeno (Ipde), que va desde 1 a 0.75, considerado como, potencial endógeno muy alto, se encuentran distribuidos en la Cuenca del Lago de Maracaibo, en su mayoría, en la sección oriental, entre los que se encuentran los municipios Lagunillas (Zulia) y Torres (Lara), en el eje trasandino, Rafael Rangel, Valera, Pampanito y Trujillo del estado Trujillo, Libertador, Tovar, Andrés Bello, Alberto Adriani, Santos Marquina, Justo Briceño, Zea y Rivas Dávila del estado Mérida, Pedro María Ureña, García de Hevia y Bolívar del estado Táchira y una porción en la sección occidental conformada por el municipio Maracaibo.

Los municipios señalados, se caracterizan por poseer condiciones favorables para el desarrollo endógeno local, debido a que su potencial se ve incrementado por los diferentes aspectos económico, socio cultural, político, científico tecnológico y físico natural; sin embargo, cada municipio es único, por tanto, su potencial pudo deberse a uno o varios aspectos, por ejemplo, en el aspecto científico tecnológico y político, todos los municipios resultaron favorecidos, es decir, presentaron fortalezas en los mismos, en cambio, en aspectos tales como, el económico y socio cultural, no todos resultaron favorecidos, debido a que algunos presentaron fortalezas en ellos mientras que otros resultaron débiles en dichos aspectos.

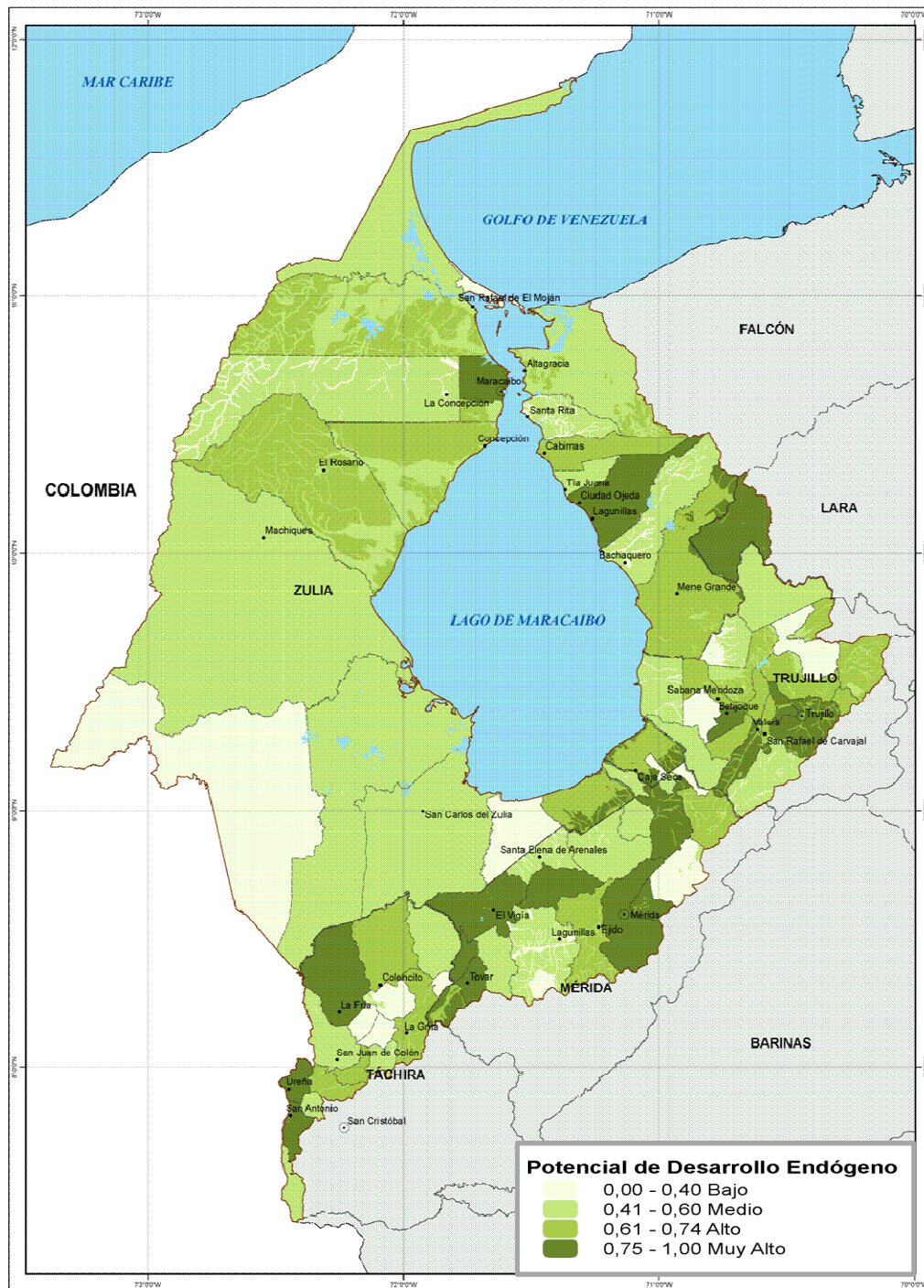
No obstante, estos tuvieron influencias de otros aspectos tales como el físico natural, los cuales balancearon el potencial de estos municipios, fortaleciéndolos e incrementando su potencial endógeno.

Algunos ejemplos de municipios, con muy alto potencial de desarrollo endógeno son: Torres, Justo Briceño, Zea, Trujillo y Valera, quienes presentan condiciones favorables en varios aspectos, pero presentan debilidades en los aspectos económico y físico natural, debilidades que deben ser enfocadas para convertirlas en futuras fortalezas, a través de la formulación de estrategias y

DETERMINACIÓN DE POTENCIAL DE DESARROLLO ENDÓGENO EN LA CUENCA DEL LAGO DE MARACAIBO

acciones para impulsar el desarrollo económico local y mejorar la calidad de vida de su población. Estos municipios, poseen características aptas para lograr su desarrollo a partir de sus potencialidades, económicas, sociales y físico naturales, además, cabe destacar, que gran parte de estos municipios poseen ciudades consideradas metrópolis, entre los más importantes destacan: Maracaibo, Mérida, Trujillo, por ofrecer diversidad de servicios de comercio, educativos, de salud, transporte y comunicaciones, entre otras.

Figura 6. Potencial de Desarrollo Endógeno



2. Alto potencial de desarrollo endógeno

Potencial endógeno alto de 0.74 a 0.61, este segundo grupo, se distribuye por toda la Cuenca del Lago de Maracaibo, teniendo un comportamiento de localización similar a los municipios con muy alto potencial endógeno. Sus potencialidades vienen dadas por los componentes científico tecnológico y socio cultural, principalmente.

Por otra parte, entre los aspectos que disminuyen su potencialidad se encuentran los aspectos, económico, político y físico natural, particularmente el político con valores igual a 0, en los municipios, Baralt, Boconó y Lobatera. Desfavorece su potencial, ya que ellos no ofrecen ningún tipo de incentivo, ayuda o promoción a los inversionistas, empresarios y/o comerciantes que desean establecerse en los mismos o bien ya estén establecidos afectando el impulso de la actividad económica.

En cuanto, al comportamiento del aspecto económico, es muy heterogéneo siendo el Índice de Aspecto Económico (IAE), más bajo 0.17 y el más alto 0.67 (siendo 1 lo más óptimo) dicho comportamiento se puede ver afectado por lo anterior mencionado, de la ausencia de incentivos, ayudas y promociones o a causa de otros elementos, tales como, competitividad de mercado, interdependencia productiva, origen del capital, entre otros; no obstante, la influencia del aspecto físico natural, también es importante, ya que este es condicionante de las actividades del hombre, negativa o positivamente, debido a que, sí un municipio está expuesto ante un riesgo, sin importar cual sea el tipo, lo afecta en su potencial disminuyéndolo, ejemplo de este caso están, Carache y Miranda (Trujillo), Campo Elías y Miranda (Mérida), y los municipios de Rosario de Perijá, San Francisco y La Cañada de Urdaneta (Zulia).

Al igual que los municipios con muy alto potencial, este grupo puede transformar sus puntos débiles en fortalezas, con la definición y aplicación de acciones y estrategias, que ayuden a incrementar aún más su potencial endógeno, a través del equilibrio de los aspectos evaluados para la determinación del potencial para el desarrollo endógeno local.

3. Potencial de desarrollo endógeno medio

El potencial de desarrollo endógeno medio de 0.60 a 0.41, abarca la mayor superficie de la Cuenca del Lago de Maracaibo, con una distribución relativamente homogénea en todas sus secciones, pero mayoritariamente abarca los municipios del estado Zulia. Estos municipios poseen la mitad de los aspectos utilizados para determinar el potencial endógeno, debido a que presentan debilidades en los aspectos político, científico tecnológico y en parte del económico, sobretodo, en el político donde su comportamiento es bajo, ya que ningún municipio posee algún tipo de incentivo, ayuda y/o promoción para incentivar la inversión económica por parte de sus habitantes y/o inversionistas extranjeros.

Por otra parte, en el aspecto científico tecnológico, son poco los municipios que poseen sistemas de información y comunicación, afectándolos de una manera negativa, debido a que estos espacios son dedicados a difundir su cultura, por tanto la carencia de los mismos, propicia la intervención de otros modos y costumbres, provenientes de otros municipios, estados, regiones, entre otras. No obstante, este grupo de potencial medio, presenta condiciones favorables en el aspecto socio cultural, los cuales incrementan dicho potencial; y por encontrarse en una fase intermedia se



pueden llegar a canalizar los aspectos con menores índices, para transformarlos en fortalezas y alcanzar así el desarrollo endógeno local.

4. Bajo potencial de desarrollo endógeno

Por último, se encuentran las áreas con bajo potencial de desarrollo endógeno, con índices que van desde 0 hasta 0.40, las cuales se encuentran distribuidas en el área de estudio de manera muy específica, entre las que están en la sección occidental, Almirante Padilla, Jesús María Semprúm, Francisco Javier Pulgar del estado Zulia, en el eje transandino y sur del lago, donde se pueden mencionar a Seboruco, Antonio Rómulo Costa, San Judas Tadeo, Simón Rodríguez del estado Táchira, Rangel y Julio Cesar Salas del estado Mérida, Bolívar, Candelaria, y Andrés Bello del estado Trujillo. Una de las características más resaltantes que se observa en este grupo, es la carencia de incentivos fiscales para estimular la producción, ni la existencia de ningún sistema de información o comunicación local, y la estructura económica de mercado, no cumple con las condiciones que estimulen su desarrollo económico.

Por otra parte, estas áreas presentan debilidades en todos sus aspectos exceptuando el social, el cual se manifiesta de modo muy heterogéneo, donde presentan condiciones favorables que propician el incremento de sus índices de potencial endógeno, ya que la base para llevar a cabo el desarrollo endógeno local es fundamentalmente social, y con el fortalecimiento de la estructura económica, podría verse incrementado el mismo. El municipio que resultó con el menor Índice de Potencial de Desarrollo Endógeno (Ipde), fue Julio César Salas del estado Mérida, el cual no presentó ninguna fortaleza resaltante dentro de los cinco aspectos evaluados, salvo algunas áreas donde se identificaron bajo riesgo.

En conclusión, estas áreas con bajo potencial, son áreas desprotegidas, que pueden estar influenciadas por las grandes áreas con alto potencial endógeno, las cuales, podrían estar absorbiendo parte del potencial de estas áreas discriminadas, disminuyendo su capacidad de desarrollo e incremento económico.

4. CONCLUSIONES

Una vez culminadas las diferentes fases que conformaron el proceso de investigación orientado a la determinación de potencial de desarrollo endógeno en la Cuenca del Lago de Maracaibo, se formularon las siguientes conclusiones:

En cuanto a los resultados:

- ❖ La Cuenca del Lago de Maracaibo, es un área privilegiada, debido a que posee una serie de elementos y características, que favorecen el desarrollo económico de la misma, además de encontrarse en ella, la mayor explotación de hidrocarburos, fuente principal de los ingresos del país, convirtiéndola en un polo de atracción para la población y para los inversionistas y/o empresarios, resaltando su importancia en el ámbito regional, nacional e internacional. Todos estos elementos y características, favorecen el desarrollo económico de la Cuenca y por ende favorecen el desarrollo endógeno local, sin embargo, su distribución en la cuenca no es homogénea, destacándose algunas áreas de las otras, por poseer mayor potencial.



- ❖ Las áreas con los más altos índices de potencial de desarrollo endógeno, son caracterizadas por presentar fortalezas en los aspectos evaluados y sus debilidades son poco significativas, por lo que pueden transformarse en futuras fortalezas, por lo general, son polos de atracción para la población y para inversionistas, están en constante crecimiento, y su población tiene una alta calidad de vida; por el contrario, las áreas con los índices más bajos de potencial de desarrollo endógeno, presentaron más debilidades que fortalezas en los aspectos evaluados, esto puede deberse a diferentes razones, tales como, son áreas cercanas a las grandes metrópolis o áreas con alto potencial endógeno, por lo que son absorbidas, o son áreas marginadas donde la población tiende a emigrar hacia los grandes polos en busca de mejoras en la calidad de vida, entre otras.

En cuanto a la metodología:

- ❖ La metodología para determinar potencial de desarrollo endógeno, dependen estrechamente de la escala de levantamiento de la información, por ende, es flexible y ajustable a la escala de trabajo y a la disponibilidad de la información.
- ❖ Esta metodología, permite integrar aspectos de carácter socioeconómicos y físicos naturales, ya que la determinación del potencial endógeno, no solo depende de lo social, sino de la relación de lo social y lo físico natural, ya que ambos son condicionantes y de igual importancia para el desarrollo endógeno local.

5. BIBLIOGRAFÍA

- ✚ Camargo, M. 2006. El desarrollo local y las tendencias socio territorial emergente en Venezuela. *Revista Geográfica Venezolana*. 47 (2):257-271.
- ✚ Capulin, J.; Escobedo, J.; Ocampos, I.; Juárez, J.; Rappo, S. 2007. Desarrollo endógeno y estrategias campesinas en una comunidad Cholulteca. El caso de San Miguel Papaxtla, Tecuanipan, Puebla. *Revista de Sociedad, Cultura y Desarrollo Sustentable*. 3:137-164.
- ✚ Gorenstein, S. y Burachik, G. 1999. Empleo, pequeñas empresas locales y estrategias de desarrollo endógeno. Experiencias en la Argentina. *Revista de Estudios Regionales*. 53:131-157.
- ✚ Instituto Nacional de Estadística (INE). (2008). Comercio Exterior.
- ✚ Instituto para el Control y la Conservación de la Cuenca del Lago de Maracaibo (ICLAM) [On line] <http://www.iclam.gov.ve/lgomcbo.htm>